

## La formation en résumé

Formez-vous à la reprise d'entreprise avec CCI formation

### Objectifs :

- Préparer le futur repreneur à tous les aspects de la reprise pour lui permettre d'élaborer sa proposition de rachat
- Identifier les différents acteurs et étapes de la transmission d'entreprise

### Participants :

Tout porteur de projet de reprise d'entreprise, avec ou sans cible

### Prérequis :

- Connaître les fondamentaux de la gestion et satisfaire au test de positionnement disponible sur notre site internet.

## Le programme

### Les étapes dy parcours de reprise d'entreprise

- Savoir modéliser un projet de reprise en cohérence avec ses ressources, son environnement, ses objectifs.  
Comprendre les étapes du processus de reprise, la durée, les impacts, les acteurs, les contraintes, le marché (la concurrence entre repreneurs, les cédants et leurs motivations), le temps...  
Identifier et constituer un réseau de conseils et de prescripteurs de cibles

### Rechercher la cohérence homme/projet

- Déterminer les critères de sélection des cibles et la stratégie de recherche de cible en fonction de ses objectifs et de l'environnement  
Formaliser son projet en cohérence avec ses propres motivations, valeurs, objectifs, ambitions et sa vision pour une communication claire et efficace

### Elaborer les diagnostics incontournables de la cible

- Choisir les techniques de diagnostic et d'évaluation de l'entreprise cible  
Apprécier l'entreprise sur son marché (secteur d'activités, filière, clients, fournisseurs, concurrents de son environnement économique  
Comprendre les états financiers et les différentes approches de la valorisation d'entreprise: l'apprentissage se fera sur le principe de la classe inversée.  
Optimiser le montage juridique-social-fiscal en tenant compte de ses problématiques patrimoniales personnelles.  
Savoir présenter un projet cohérent et structuré

### Négocier avec le cédant et intégrer le facteur humain dans la réussite du projet

- Adapter sa technique de communication dans le cadre de la négociation et de la prise de fonction dans l'entreprise reprise.  
Comprendre les motivations du cédant pour réussir à négocier  
Préparer l'arrivée dans l'entreprise (sa communication avec les salariés, les actions à mettre à oeuvre...)
- Se préparer à la passation avec le cédant (les pièges à éviter, les points de la réussite, modalités d'accompagnement, impact de l'accompagnement)

### Comment bien choisir sa protection sociale pour pérenniser son entreprise ?

- Atelier animé par notre partenaire assureur

**1 800 €**

(non assujetti à la TVA sauf formation à Roanne)



7 jours (49 heures) dont 1 jour de formation à distance



Eligible au CPF



Community online



Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Repreneur d'Entreprise

### Dates et villes

**Lyon - 04 72 53 88 00**

Sessions à venir - Nous contacter

**Marseille - 04 91 14 26 95**

Sessions à venir - Nous contacter

## Moyens pédagogiques et d'encadrement

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques. Echanges et mises en pratique, cas réels d'entreprises, co-construction.

Cette formation donne pas lieu à une évaluation des acquis: ce parcours étant certifiant, il sera validé selon plusieurs modalités: étude de cas, quizz et présentation oral du projet devant un jury d'experts

Nombre de stagiaires : 6 à 8. Formateurs : noms et parcours disponible sur simple demande au responsable de la formation