

La formation en résumé

Le 1er janvier 2020, les nouvelles règles Incoterms de l'ICC (Chambre de Commerce Internationale) sont entrées en vigueur, en révision des Incoterms® 2010.

Elles demeurent les normes internationales indispensables et incontournables au commerce international de marchandises. Les obligations respectives des Incoterms® sont destinées à simplifier et faciliter les relations commerciales entre acheteur et vendeur en précisant la répartition des frais et risques entre chacune des parties au contrat. Que vous soyez exportateur ou importateur, maîtriser les règles Incoterms® 2020 vous permettra de minimiser les risques et les litiges potentiels inhérents à une vente internationale.

540 €

(non assujetti à la TVA)



1 jours



1 jour (7 heures)



Mises en situation

Objectifs :

- Maîtriser les règles Incoterms® 2020 et les nouveautés de la dernière version
- Comprendre les implications des Incoterms®2020 sur les autres contrats que le contrat de vente : transport, formalités douanières, assurance et paiements sécurisés
- Inscrire les Incoterms® 2020 dans la négociation commerciale et dans la réalisation d'un contrat de vente /d'achat à l'international

Participants :

- Responsables export/ ADV export / achats / logistique / comptabilité / finance / compliance / juridique
- Commerciaux export, ingénieurs d'affaires, acheteurs et approvisionneurs à l'international
- Assistants et collaborateurs des services commercial export, ADV, achats, logistique (transport, douane, expéditions), comptabilité, finance, compliance

Prérequis :

- Cette session ne nécessite aucun pré-requis particulier

 **-10%**

**Formation en tandem avec :
Transport et logistique à l'international
Ou**

**Crédits documentaires et autres sécurités de
paiement à l'international
Ou**

Optimiser la supply chain et la logistique

Dates et villes

Lyon - 04 72 53 88 00

- 01/03
- 10/06
- 19/09
- 14/11

Saint-Etienne - 04 77 49 24 66

- 13/06
- 19/09

Roanne - 04 77 44 54 69

- 13/06
- 19/09

À distance -

- 20/10

Le contenu

Rappel des fondamentaux en matière de territoire, réglementations douanière et fiscale, preuves de livraison, chaîne du fret international

Les Incoterms® : rôle et impacts pour le commerce international

- Définition, acteurs, transferts, liste, classification, vocabulaire
- Comprendre l'évolution des règles par rapport à 2010 et les raisons d'une révision 2020 : Pourquoi, comment, par qui et pour qui ?

Les Incoterms® 2020: innovations et changements

- La version 2020 : Focus sur le contrat de vente, la « livraison », le souci de suivre la pratique
- Nouveaux outils et facilités pour rendre les règles encore plus accessibles et compréhensibles
- Zoom sur le FCA (nouvelle option)
- Zoom sur le CIP (obligation d'assurance)
- Zoom sur le DPU

Décrypter les 11 Incoterms® 2020 à la loupe

- Les règles multimodales et maritimes
- Lieu de transfert des risques (vente au départ / vente à l'arrivée), lieu de transfert des frais, les obligations des parties
- Incoterms® et chaîne des coûts

Repérer les répercussions sur les différents contrats

- Impacts des incoterms® sur les : contrat de transport et logistique, contrat d'assurance, contrat de financement
- Focus sur l'assurance des marchandises transportées

Comprendre que les incoterms® ne règlent pas tout

- La question du transfert de propriété
- Les limites des incoterms®

Bien utiliser les incoterms®

- Les bonnes pratiques et éléments à apprécier dans le choix de la règle
- Les risques encourus, les opportunités et précautions à prendre pour sécuriser et optimiser le contrat de vente

Mises en situation, exercices pratiques à partir de cas réels

Les + de la formation :

- Intervenant formé et accrédité par l'ICC (International Chamber of Commerce)
- Les Incoterms® seront présentés en lien avec l'utilisation préconisée par l'ICC mais également sous l'angle pratique vendeur et acheteur (vision 360) et des besoins opérationnels. Chaque Incoterm sera analysé dans son imbrication avec les autres contrats et aspects d'une opération internationale.
- Remise d'outils pratiques : schémas, tableaux
- Effectif limité pour permettre l'échange et l'aide à la réflexion pour vos flux nationaux, intracommunautaires et internationaux ainsi que votre plan d'actions

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Moyens pédagogiques :

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques.

Pédagogie active : Echanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises

Support de formation remis aux participants.

Groupe de 3 à 12 participants maximum.

Formation animée par un formateur expert de son domaine sélectionné selon un processus qualité certifié. Les formateurs sont accompagnés par notre pôle pédagogique intégré « [Agir et Apprendre](#) ». Parcours du formateur disponible sur simple demande.

Suivi et évaluation de la formation :

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mise en pratiques, présentations... Qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants et un tour de table collectif est réalisé avec le formateur en fin de formation.

