

La formation en résumé

Transformer une idée en projet viable nécessite une vision claire, une stratégie solide et des chiffres maîtrisés. Le business plan est un outil essentiel pour structurer votre projet, valider sa faisabilité et convaincre vos partenaires financiers.

La formation « **Élaborer son Business Plan** » vous accompagne pas à pas dans la construction d'un document professionnel, cohérent et convaincant. Vous apprenez à formaliser votre projet, évaluer sa viabilité économique et financière, et mettre en valeur son potentiel de développement.

Grâce à un accompagnement individualisé et à l'expertise de nos formateurs, vous repartez avec un business plan opérationnel, directement utilisable dans vos démarches auprès des banques, investisseurs ou partenaires.

Les + de la formation

Vous repartez avec votre **business plan finalisé** et un **logiciel de simulation financière** (compatible Windows).

Un accompagnement **individuel**, centré sur vos données, votre projet et vos objectifs.

Une formation **avec un expert-comptable**, garantie sous 2 mois après signature du devis

Des conseils concrets pour sécuriser votre projet et faciliter sa présentation auprès de vos interlocuteurs.

Objectifs :

- Construire le prévisionnel financier de son projet, en simulant différentes hypothèses
- Maîtriser le seuil de rentabilité de son activité
- Expliquer la ventilation des charges
- Connaître l'articulation des principaux tableaux financiers entre eux
- Valider la faisabilité commerciale et la rentabilité financière

Participants :

Tout porteur de projet, créateur ou repreneur : commerce, industrie, service

Prérequis :

- Avoir suivi la formation "Création d'entreprise : identifier les points-clés pour un projet réussi" ou Connaître les fondamentaux de la gestion

Le contenu

Mettre en valeur les paramètres de la cohérence homme-projet

Présenter le Business Model adapté

- point sur l'avancement de l'étude de marché
- détermination du Chiffre d'Affaires commercial prévisionnel
- approche du plan d'action commerciale

Elaborer le plan de financement

- déterminer les investissements
- bâtir le fonds de roulement de départ
- la trésorerie de démarrage
- les ressources à mettre en oeuvre : apports et emprunts
- le plan de trésorerie

Elaborer le compte de résultat prévisionnel

- les charges variables
- les charges fixes
- calcul du seuil de rentabilité (Chiffre d'Affaires minimum)
- adéquation objectif commercial / seuil de rentabilité

Valider la rentabilité du projet et en analyser les risques

Livrable : remise du logiciel de simulation de votre Business Plan (outil compatible uniquement sous Windows)

1 495 €

(non assujetti à la TVA)

Formation individuelle avec l'expert pour travailler sur vos problématiques.

Démarrage garanti sous 2 mois après inscription



2 ou 3 séances individuelles de 3H à 6H à distance, dates à définir suivant vos disponibilités



Formation individuelle



Mise en pratique



Mises en situation

Dates et villes

À distance -

Sessions à venir - Nous contacter

Lyon - 04 72 53 88 00

Sessions à venir - Nous contacter

Saint-Etienne - 04 77 49 24 66

Sessions à venir - Nous contacter

Roanne - 04 77 44 54 69

Sessions à venir - Nous contacter

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Moyens pédagogiques et d'encadrement :

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques.

Pédagogie active : Echanges, analyses de pratiques, mises en situation, cas réels d'entreprises

Support de formation remis aux participants

Formation animée par un de nos formateurs experts de son domaine et sélectionné selon un processus qualité certifié. Les formateurs sont accompagnés par notre pôle pédagogique intégré « [Agir et Apprendre](#) ». Parcours du formateur disponible sur simple demande.

Suivi et évaluation de la formation :

Les acquis sont évalués en cours et en fin de formation notamment au travers de QCM, mises en situations, mises en pratiques, présentations... Qui feront l'objet d'une analyse/correction et d'un retour du formateur.

Une évaluation de satisfaction est complétée par les participants en fin de formation.

Matériel requis (si distanciel) :

Un ordinateur avec une connexion à Internet haut débit

Un microphone et une caméra pour faciliter les échanges en temps réel lors des classes virtuelles

Une adresse mail pour la réception des liens de connexion

